

Clever Taxi caută Specialist Vânzări la nivel național. Vei vinde servicii digitale către consumatorii finali. Postul presupune muncă în afara biroului și deplasări în teren.

Candidatul ideal:

- experiență în vânzări de servicii B2C
- experiență în vânzare de servicii digitale
- experiență în vânzări pe teren

Responsabilități:

- Contactarea potențialilor clienți ai companiei (activitate pe teren);
- Raportarea rezultatelor obținute;
- Îndeplinirea targetului lunar de vânzări;
- Menținerea unei relații cu clienții existenți și cei noi

Obiective:

- Realizarea și urmărirea de cicluri de vanzari pe diverse produse digitale
- Efectuare de telesales și sales direct
- Crearea unui flux și a unei echipe dedicate de vânzări

Beneficii:

- Salariu competitiv și bonusuri raportate la vânzări
- Posibilități de creștere rapidă
- Echipă tânără, un domeniu foarte dinamic, mediu de lucru plăcut
- Poziție într-o companie aflată în expansiune foarte rapidă

Trimite CV-ul tău la jobs@clevertaxi.com